

COMERCIO MUNDIAL: ¿INCENTIVO O FRENO PARA EL DESARROLLO?

Carlos Tablada \ Faustino Cobarrubia
Laura I. Pujol \ Eugenio Martínez \ Roberto Smith
François Houtart \ Osvaldo Martínez



SEGUNDA EDICIÓN

ÍNDICE

A PROPÓSITO DE ESTE LIBRO / 1

PREFACIO / 5

PRÓLOGO / 13

INTRODUCCIÓN: EL LIBRE INTERCAMBIO COMO BASE IDEOLÓGICA
DE LA MUNDIALIZACIÓN ECONÓMICA / 17

1. El mercado como relación social / 17

2. Los efectos sociales de la dominación del mercado / 21

3. Los efectos políticos de la dominación del mercado / 22

4. El libre intercambio y el mercado en el contexto actual
de la mundialización neoliberal / 25

CAPÍTULO I: LAS PRINCIPALES CONTRADICCIONES COMERCIALES
INTERIMPERIALISTAS / 29

1.1. Los Estados Unidos-Japón:
eje de las tensiones comerciales / 31

1.2. Las grandes disputas trasatlánticas / 34

1.3. La situación del conflicto del banano / 37

1.4. El conflicto de las hormonas / 40

1.5. La fusión de Boeing y McDonell / 42

1.6. Las contradicciones como estrategias de poder.
El caso de la Unión Europea y Japón / 43

- 1.7. El análisis de las sanciones como instrumento de la política exterior / 44
 - 1.7.1. Las sanciones multilaterales / 49
 - 1.7.2. Las sanciones unilaterales / 52
 - 1.7.3. Las sanciones unilaterales estadounidenses / 53
 - 1.7.4. Sanciones por iniciativa del Congreso / 54
 - 1.7.5. Las sanciones locales / 56
 - 1.7.6. El debate / 57
 - 1.7.7. El bloqueo contra Cuba y la Ley D'Amato / 58

CAPÍTULO II: LOS ESTADOS UNIDOS: ACTORES CENTRALES DEL COMERCIO INTERNACIONAL / 60

- 2.1. Del auge económico a la "estanflación" / 60
- 2.2. La administración Reagan: el difícil tránsito hacia el neoliberalismo / 63
- 2.3. La "nueva economía" / 66
- 2.4. La dimensión socioeconómica de las tecnologías de la información y la comunicación. La década de los noventa: el auge de la "nueva economía" / 69
- 2.5. Las políticas públicas: factor clave del desarrollo tecnológico / 73
- 2.6. La llegada de la crisis económica: el espejismo de la "nueva economía" / 75
- 2.7. La reorientación estratégica del sector de las tecnologías de la información y la comunicación / 77
- 2.8. La dimensión social de las tecnologías de la información y la comunicación / 80
- 2.9. La situación más reciente / 81
 - 2.9.1. La Ley Agrícola de 2002 / 83
 - 2.9.2. La "solidez" de los compromisos de los Estados Unidos en la OMC / 86
 - 2.9.3. El impacto sobre el Acuerdo de Libre Comercio para las Américas (ALCA) / 88

2.10. Perspectivas / 89	
2.10.1. El euro, el dólar y el petróleo / 93	
CAPÍTULO III: EL POLO EUROPEO / 98	
3.1. Una mirada desde la periferia / 98	
3.1.1. ¿Europa es una experiencia válida a seguir para una política global? / 99	
3.1.2. La Unión Europea como fuente de ideas para un Gobierno global y regional / 100	
3.1.3. Las propuestas europeas / 101	
CAPÍTULO IV: ¿NEOLIBERALISMO O RETORNO AL LIBERALISMO? / 102	
4.1. Surgimiento del neoliberalismo / 104	
4.2. Consecuencias del neoliberalismo / 108	
CAPÍTULO V: INTEGRACIÓN, SUBDESARROLLO Y COMERCIO / 110	
5.1. El desarrollo como racionalidad sustantiva de la integración / 110	
5.2. La integración como pieza en la estrategia de sustitución de importaciones / 111	
5.3. África en el laberinto del subdesarrollo / 116	
5.3.1. Una historia necesaria / 118	
5.3.2. La época del neoliberalismo / 120	
5.3.3. Inversiones / 126	
5.3.4. La particular estructura de las exportaciones / 135	
5.3.5. El control de las compañías extranjeras sobre el sector externo y el creciente drenaje de los recursos financieros / 139	
5.3.6. Deuda externa / 144	
5.3.7. El escaso desarrollo educacional y científico-técnico / 147	
5.3.8. Presencia de guerras, agresiones y conflictos civiles en varios países de la región / 148	
5.3.9. Situación social / 150	

- 5.4. El impacto del Convenio de Lomé en África / 153
 - 5.4.1. Cooperación comercial / 156
 - 5.4.2. Cooperación financiera y técnica / 159
 - 5.4.3. Principales aspectos del IV Convenio de Lomé. Evolución del comercio y los flujos financieros Unión Europea / África durante el período / 163
 - 5.4.4. Evolución del comercio. Exportaciones / 166
 - 5.4.5. Importaciones / 175
 - 5.4.6. Balance comercial / 177
 - 5.4.7. La cooperación financiera durante el IV Convenio de Lomé / 178
 - 5.4.8. Comportamiento del Stabex / 179
 - 5.4.9. Financiamiento para el ajuste estructural / 180
 - 5.4.10. El BEI y el capital de riesgo en África Subsahariana / 182
 - 5.4.11. Valoraciones sobre el desempeño de Lomé IV / 184
- 5.5. El Convenio de Cotonou y los países de África Subsahariana. Cambios más importantes / 188
 - 5.5.1. Generalidades y principios del nuevo acuerdo / 188
 - 5.5.2. Relaciones comerciales en el contexto de la nueva asociación / 192
 - 5.5.3. Cooperación económica / 197
 - 5.5.4. Cooperación financiera en el nuevo acuerdo / 198
 - 5.5.5. Perspectivas para África Subsahariana a partir del Convenio de Cotonou / 201
 - 5.5.6. Realidad comercial del Convenio de Cotonou durante los últimos años / 206

CAPÍTULO VI: LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO
EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE / 213

- 6.1. Iniciativas neoliberales y tratados de libre comercio en la región / 214
- 6.2. El ALCA en la perspectiva estratégica y la hegemonía global de los Estados Unidos / 215

- 6.3. A la luz de la historia / 216
 - 6.4. Antecedentes inmediatos del ALCA / 219
 - 6.5. Los nuevos desafíos para la hegemonía global / 221
 - 6.6. Patrón de funcionamiento de la economía estadounidense hacia América Latina y el Caribe / 226
 - 6.7. Hechos y realidades de los vínculos bilaterales: crónicas anunciadas del ALCA / 228
 - 6.8. Límites y contradicciones de la estrategia de asociación estadounidense / 230
- CAPÍTULO VII: LOS PROYECTOS NEOLIBERALES PARA AMÉRICA LATINA / 233
- 7.1. El Acuerdo de Libre Comercio para las Américas (ALCA) / 233
 - 7.1.1. Las inversiones en el ALCA / 234
 - 7.1.2. Los requisitos de desempeño y soberanía / 236
 - 7.1.3. La agricultura / 237
 - 7.1.4. Las mujeres / 240
 - 7.1.5. Los recursos naturales / 241
 - 7.2. El Tratado de Libre Comercio de América del Norte / 242
 - 7.3. El Plan Sur / 244
 - 7.4. El Corredor Biológico Mesoamericano / 245
 - 7.5. El Plan Energético de las Américas / 245
 - 7.6. El Sistema de Integración Eléctrica para los Países de América Central (SIEPAC) / 246
 - 7.7. Marcha hacia el Sur / 246
 - 7.8. La Operación Nuevos Horizontes / 247
 - 7.9. El Plan Puebla-Panamá / 247
 - 7.10. El Plan Colombia / 250
 - 7.11. El Plan Dignidad / 253

- 7.12. La iniciativa para la Cuenca del Caribe en la estrategia global de los Estados Unidos / 254
 - 7.12.1. Retrospectiva histórica / 254
 - 7.12.2. La Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe / 260
 - 7.12.3. La reconfiguración económica del Caribe bajo los impulsos de la ICC / 260
 - 7.12.3.1. Los principales cambios y reajustes en la ICC: los efectos en los vínculos económicos bilaterales / 260
 - 7.12.3.2. Los límites para el desarrollo de la Cuenca del Caribe en el marco de la ICC / 265
 - 7.12.4. La revisión más reciente de la CBERA: ¿un precario statu quo o tránsito doloroso hacia el ALCA? / 273
- 7.13. La nueva Ley de Autoridad de Promoción Comercial. Una visión general / 280
 - 7.13.1. Contexto general / 280
 - 7.13.2. Agricultura, proteccionismo renovado / 282
 - 7.13.3. Los otros temas / 285

CAPÍTULO VIII: EL DOMINIO MUNDIAL / 290

- 8.1. El riesgo del dominio político, económico, cultural y militar de los Estados Unidos / 290
- 8.2. El Programa por un Nuevo Orden Económico Internacional (NOEI) y la Carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados / 292
 - 8.2.1. Contenido del NOEI / 292
 - 8.2.2. Alcance y limitaciones del NOEI / 295
 - 8.2.3. Cambios y transformaciones más recientes en el contexto económico internacional / 298

CAPÍTULO IX: EL LIBRE COMERCIO: ZORRO LIBRE ENTRE GALLINAS LIBRES / 305

CAPÍTULO X: EN LA ENCRUCIJADA DE OTRO MUNDO POSIBLE / 315

- 10.1. Una crítica a la filosofía básica de la Organización Mundial del Comercio (OMC) / 315

- 10.1.1. La negativa de considerar el mercado como una relación social / 315
 - 10.1.2. Las bases económicas de las relaciones desiguales / 316
 - 10.1.3. Las bases políticas, culturales e históricas de las relaciones desiguales / 318
 - 10.1.4. La evolución de la filosofía del mercado en la reunión de la OMC en Doha / 319
 - 10.1.5. La lógica de la acumulación como base para el desarrollo / 321
 - 10.2. Los Estados Unidos de hoy y del futuro / 322
 - 10.2.1. La nueva burbuja inmobiliaria / 325
 - 10.2.2. Gastos militares, gastos públicos y déficit / 328
 - 10.2.3. Déficit / 331
 - 10.2.4. Crónica de una crisis anunciada / 333
 - 10.2.5. Pobreza, riqueza y condiciones sociales de vida en la primera economía del planeta / 337
 - 10.2.6. Burbuja inmobiliaria, keynesianismo militar, deudas y cambios cualitativos / 344
 - 10.3. El futuro del comercio internacional / 345
- CAPÍTULO XI: ALBA Y ALCA: EL DILEMA DE LA INTEGRACIÓN
O LA ANEXIÓN / 351
- ANEXO / 373
- BIBLIOGRAFÍA / 399